

# ARGUMENTARIO DE VENTA COMPLETO PARA ASOCIADOS

---

## 1. Introducción

El Programa Alfa Affiliates permite a cualquier empresa o profesional ofrecer Switchfleet como una solución de alto valor para organizaciones con flotas de empresa.

El asociado incorpora una herramienta innovadora, útil y diferenciadora a su portafolio de servicios. Switchfleet representa una **oportunidad comercial sólida, escalable y recurrente**, respaldada por un producto SaaS de alto impacto.

## 2. La oportunidad de mercado

En la gestión de flotas, muchas empresas comienzan por herramientas de control y optimización operativa, cuando **el verdadero primer paso es la elección de la flota**. Asignar el vehículo adecuado a cada conductor, más allá del coste del renting, es una decisión estratégica **que impacta directamente en costes y emisiones**. **Switchfleet cubre este vacío**, permitiendo que la eficiencia de la flota empiece desde el primer momento, en la correcta toma de decisiones sobre qué vehículos incorporar.

## 3. ¿Qué es Switchfleet?

**Switchfleet es la plataforma que transforma la transición de flotas en una ventaja competitiva.**

Permite a cualquier organización conocer en tiempo real el impacto económico y ambiental de cada vehículo, permitiendo tomar decisiones basadas en datos de forma rápida, precisa y rentable.

Switchfleet es una plataforma SaaS que permite:

- **Importar la flota** en minutos.
- **Analizar los costes y emisiones** de la flota.
- **Consultar flotas alternativas** conociendo el impacto en costes y emisiones.
- **Medir el impacto ambiental** de cada flota.
- **Detectar oportunidades de ahorro** según el tipo de flota elegida.

- **Generar informes automáticos** para operaciones, finanzas y sostenibilidad.

Funciona para **flotas pequeñas, medianas y grandes**, tanto operativas como comerciales.

## 4. Problemas que resuelve Switchfleet

La gestión tradicional de flotas, basada en datos dispersos y procesos manuales, dificulta la visibilidad, la optimización de costes y la toma de decisiones estratégicas. Switchfleet cubre este vacío al **convertir la información en decisiones automáticas basadas en datos**.

- **Falta de control y visibilidad global de la flota**, lo que dificulta la toma de decisiones y genera complejidad innecesaria.
- **Decisiones basadas en suposiciones y no en el uso real de los vehículos**, especialmente en ausencia de sistemas de telemetría.
- **Exceso de carga administrativa y baja fiabilidad de los datos**, debido a procesos manuales y dispersos.
- **Dificultad para elegir la flota adecuada**, alineada con las necesidades reales del negocio y de los usuarios.
- **Sobrecostes continuos en el coste total de operación**, por falta de criterios objetivos desde el primer momento.
- **Inseguridad ante dirección y reguladores**, al no disponer de informes claros y estructurados en sostenibilidad y eficiencia.

Switchfleet resuelve todos estos problemas desde una misma plataforma.

## 5. Beneficios clave para la empresa cliente

Switchfleet ofrece control total y visibilidad en tiempo real sobre los costes y las emisiones de la flota, reduciendo significativamente la carga administrativa. La plataforma facilita la toma de decisiones estratégicas para la optimización y la transición de flotas, permitiendo avanzar con seguridad hacia la movilidad y la transición energética

Beneficios que aporta la plataforma:

1. **Visibilidad total**: cada vehículo, cada coste, cada kilómetro, cada impacto.
2. **Decisiones basadas en datos** en lugar de intuiciones o Excel fragmentados.
3. **Ahorro directo** al asignar a cada usuario el vehículo más adecuado y optimizar la flota con modelos más eficientes y rentables.

4. **Cumplimiento normativo**, al disponer de informes de emisiones para auditorías y transición energética.
5. **Automatización** de tareas repetitivas: encuestas, recopilación de datos, reportes.
6. **Centralización** de toda la información en un único panel accesible y en tiempo real.
7. **Escalabilidad**: funciona para flotas pequeñas, medianas y grandes.

En resumen: **cualquier gestor de flota puede ahorrar tiempo, reducir costes y aumentar la eficiencia desde el primer momento.**

## 6. Objetivo para los afiliados

El programa está diseñado para que los asociados puedan:

- **Ampliar su propuesta de valor**, incorporando una solución SaaS estratégica a su catálogo actual.
- **Fidelizar clientes a largo plazo**, aportando una herramienta que impacta directamente en sus decisiones de negocio.
- **Generar ingresos recurrentes y predecibles**, basados en un modelo de suscripción escalable.
- **Posicionarse como referente en eficiencia, análisis de datos y sostenibilidad**, reforzando su rol consultivo frente al cliente.
- **Incrementar el valor medio por cliente**, mediante servicios adicionales, acompañamiento estratégico o consultoría especializada.

## 7. Beneficios para el asociado

### 7.1 Beneficios directos para el asociado

- **Comisiones recurrentes** por cada cliente activo.
- **Comisiones por implantación** cuando aplique.
- **Escalabilidad ilimitada**: no hay techo de ingresos.
- **Modelo sin riesgo**: ningún coste de desarrollo ni soporte recae sobre el asociado.

## 7.2 Beneficios estratégicos para el asociado

- **Un producto innovador y diferencial** que amplía su portafolio sin inversiones.
- **Capacidad de fidelizar a sus propios clientes** incorporando un SaaS esencial.
- **Generación de valor añadido** como consultoría o servicios complementarios.
- **Alineación con tendencias globales:** eficiencia, ESG, optimización de recursos.

## 8. Soporte integral al asociado

- Formación comercial y técnica del producto.
- Argumentarios, propuestas, material de presentación y demostraciones.
- Acompañamiento en oportunidades estratégicas.
- Plataforma de seguimiento para conocer conversiones y comisiones.

## 9. Cómo vender Switchfleet

### 9.1. Identificar el dolor

- ¿Cuánto tiempo dedica tu equipo a recopilar y validar datos de la flota?
- ¿Tienes certeza de que el tamaño y tipo de vehículos son los adecuados para su uso real?
- ¿Puedes justificar decisiones de renovación o electrificación con datos claros ante dirección?
- ¿Sabes qué vehículos están generando sobrecostos o están infrautilizados?
- ¿Dispones de datos fiables sobre el impacto ambiental real de tu flota?

### 9.2 Insight clave

- El problema no está solo en cómo se gestiona la flota, sino en la falta de datos estructurados para decidir bien desde el inicio.
- Sin visibilidad real, las decisiones se basan en estimaciones y no en datos.

### 9.3 Presentación de Switchfleet

- Plataforma SaaS que centraliza toda la información de la flota en un único sistema.
- Control total y visibilidad en tiempo real sobre costes y emisiones.
- No requiere instalación de dispositivos ni inversión en telemetría.
- Reducción inmediata del trabajo manual y administrativo.

### 9.4 Beneficio inmediato y tangible

- Centralización de datos en un único sistema.
- Reducción significativa del trabajo manual.
- Información precisa que permite ahorrar y justificar decisiones.
- Control de costes operativos.
- Optimización de renovaciones.
- Reducción de emisiones como valor añadido ESG.

### 9.5 Diferenciación frente a alternativas

- No es un Excel avanzado: es **inteligencia de flota**.
- No es un GPS: es **optimización holística de costes, uso y emisiones**.
- Es una herramienta transversal para dirección, operaciones, finanzas y sostenibilidad

### 9.6 Cierre

- Propuesta de analizar una parte de la flota para ver oportunidades reales de mejora.
- Demostración práctica del impacto de Switchfleet sin compromiso.
- Mensaje de cierre: mejor decisión, ahorro inmediato y transición energética segura

## 10. Objeciones y respuestas

Objeción 1: "Ya lo hago con Excel."

**Respuesta:**

Excel sirve para almacenar datos; no para analizarlos, actualizarlos, detectar ineficiencias ni generar recomendaciones automáticas.

Objeción 2: "Mi flota es pequeña."

**Respuesta:**

Precisamente en flotas pequeñas cada euro cuenta más. Switchfleet permite controlar cada coste y evitar sobre inversiones.

Objeción 3: "No tenemos tiempo para adoptar una herramienta nueva."

**Respuesta:**

La plataforma está diseñada para configurarse en minutos. No requiere despliegue, infraestructura ni formación compleja.

Objeción 4: "Tengo un sistema de telemetría."

**Respuesta:**

La telemetría dice dónde está el vehículo, permite identificar mejores rutas, etc, pero no cuánto cuesta, si está bien dimensionado o su impacto ambiental. Switchfleet complementa esos sistemas.

## 11. Cierre final

Un asociado del Programa Alfa Affiliates, vende **eficiencia, sostenibilidad y control financiero**. La plataforma aporta valor inmediato a cualquier organización con vehículos.

Switchfleet no es solo una plataforma; es un **acelerador de negocio** para quien lo recomienda.

Permite a los asociados generar ingresos recurrentes, fidelizar a sus clientes y posicionarse como asesores estratégicos en eficiencia, transformación digital y sostenibilidad.

Unirse al Programa Alfa Affiliates es entrar en un ecosistema donde:

- El producto convence.
- El cliente ve valor inmediato.
- El partner gana dinero de forma previsible.