

PROGRAMA PARTNERS SWITCHFLEET.PRO

1. Introducción

El Programa **Partners SwitchFleet.PRO** permite a cualquier empresa o profesional ofrecer SwitchFleet.PRO como una solución de alto valor para organizaciones con flotas de empresa.

El partner incorpora una herramienta innovadora, útil y diferenciadora a su portafolio de servicios. SwitchFleet.PRO representa una **oportunidad comercial sólida, escalable y recurrente**, respaldada por un producto SaaS de alto impacto.

2. La oportunidad de mercado

En la gestión de flotas, muchas empresas comienzan por herramientas de control y optimización operativa, cuando **el verdadero primer paso es la elección de la flota**. Asignar el vehículo adecuado a cada conductor, más allá del coste del renting, es una decisión estratégica **que impacta directamente en costes y emisiones**. **SwitchFleet.PRO cubre este vacío**, permitiendo que la eficiencia de la flota empiece desde el primer momento, en la correcta toma de decisiones sobre qué vehículos incorporar.

3. ¿Qué es SwitchFleet.PRO?

SwitchFleet.PRO es la plataforma que transforma la transición de flotas en una ventaja competitiva.

Permite a cualquier organización conocer en tiempo real el impacto económico y ambiental de cada vehículo, permitiendo tomar decisiones basadas en datos de forma rápida, precisa y rentable.

SwitchFleet.PRO es una plataforma SaaS que permite:

- **Importar la flota** en minutos.
- **Analizar los costes y emisiones** de la flota.
- **Consultar flotas alternativas** conociendo el impacto en costes y emisiones.
- **Medir el impacto ambiental** de cada flota.

- **Detectar oportunidades de ahorro** según el tipo de flota elegida.
- **Generar informes automáticos** para operaciones, finanzas y sostenibilidad.

Funciona para **flotas pequeñas, medianas y grandes**, tanto operativas como comerciales.

4. Problemas que resuelve SwitchFleet.PRO

La gestión tradicional de flotas, basada en datos dispersos y procesos manuales, dificulta la visibilidad, la optimización de costes y la toma de decisiones estratégicas. SwitchFleet.PRO cubre este vacío al **convertir la información en decisiones automáticas basadas en datos**.

- **Falta de control y visibilidad global de la flota**, lo que dificulta la toma de decisiones y genera complejidad innecesaria.
- **Decisiones basadas en suposiciones y no en el uso real de los vehículos**, especialmente en ausencia de sistemas de telemetría.
- **Exceso de carga administrativa y baja fiabilidad de los datos**, debido a procesos manuales y dispersos.
- **Dificultad para elegir la flota adecuada**, alineada con las necesidades reales del negocio y de los usuarios.
- **Sobrecostes continuos en el coste total de operación**, por falta de criterios objetivos desde el primer momento.
- **Inseguridad ante dirección y reguladores**, al no disponer de informes claros y estructurados en sostenibilidad y eficiencia.

SwitchFleet.PRO resuelve todos estos problemas desde una misma plataforma.

5. Beneficios clave para la empresa cliente

SwitchFleet.PRO ofrece control total y visibilidad en tiempo real sobre los costes y las emisiones de la flota, reduciendo significativamente la carga administrativa. La plataforma facilita la toma de decisiones estratégicas para la optimización y la transición de flotas, permitiendo avanzar con seguridad hacia la movilidad y la transición energética

Beneficios que aporta la plataforma:

1. **Visibilidad total**: cada vehículo, cada coste, cada kilómetro, cada impacto.
2. **Decisiones basadas en datos** en lugar de intuiciones o Excel fragmentados.

3. **Ahorro directo** al asignar a cada usuario el vehículo más adecuado y optimizar la flota con modelos más eficientes y rentables.
4. **Cumplimiento normativo**, al disponer de informes de emisiones para auditorías y transición energética.
5. **Automatización** de tareas repetitivas: encuestas, recopilación de datos, reportes.
6. **Centralización** de toda la información en un único panel accesible y en tiempo real.
7. **Escalabilidad**: funciona para flotas pequeñas, medianas y grandes.

En resumen: **cualquier gestor de flota puede ahorrar tiempo, reducir costes y aumentar la eficiencia desde el primer momento.**

6. Objetivo para los partners

El programa está diseñado para que los partners puedan:

- **Ampliar su propuesta de valor**, incorporando una solución SaaS estratégica a su catálogo actual.
- **Fidelizar clientes a largo plazo**, aportando una herramienta que impacta directamente en sus decisiones de negocio.
- **Generar ingresos recurrentes y predecibles**, basados en un modelo de suscripción escalable.
- **Posicionarse como referente en eficiencia, análisis de datos y sostenibilidad**, reforzando su rol consultivo frente al cliente.
- **Incrementar el valor medio por cliente**, mediante servicios adicionales, acompañamiento estratégico o consultoría especializada.

7. Beneficios para el partner

7.1 Beneficios directos para el partner

- **Comisiones recurrentes** por cada cliente activo.
- **Comisiones por implantación** cuando aplique.
- **Escalabilidad ilimitada**: no hay techo de ingresos.
- **Modelo sin riesgo**: ningún coste de desarrollo ni soporte recae sobre el partner.

7.2 Beneficios estratégicos para el partner.

- **Un producto innovador y diferencial** que amplía su portafolio sin inversiones.
- **Capacidad de fidelizar a sus propios clientes** incorporando un SaaS esencial.
- **Generación de valor añadido** como consultoría o servicios complementarios.
- **Alineación con tendencias globales:** eficiencia, ESG, optimización de recursos.

8. Soporte integral al partner

- Formación comercial y técnica del producto.
- Argumentarios, propuestas, material de presentación y demostraciones.
- Acompañamiento en oportunidades estratégicas.
- Plataforma de seguimiento para conocer conversiones y comisiones.

9. Cómo vender Switchfleet.PRO

9.1. Identificar el dolor

- ¿Cuánto tiempo dedica tu equipo a recopilar y validar datos de la flota?
- ¿Tienes certeza de que el tamaño y tipo de vehículos son los adecuados para su uso real?
- ¿Puedes justificar decisiones de renovación o electrificación con datos claros ante dirección?
- ¿Sabes qué vehículos están generando sobrecostes o están infrautilizados?
- ¿Dispones de datos fiables sobre el impacto ambiental real de tu flota?

9.2 Insight clave

- El problema no está solo en cómo se gestiona la flota, sino en la falta de datos estructurados para decidir bien desde el inicio.
- Sin visibilidad real, las decisiones se basan en estimaciones y no en datos.

9.3 Presentación de SwitchFleet.PRO

- Plataforma SaaS que centraliza toda la información de la flota en un único sistema.

- Control total y visibilidad en tiempo real sobre costes y emisiones.
- No requiere instalación de dispositivos ni inversión en telemetría.
- Reducción inmediata del trabajo manual y administrativo.

9.4 Beneficio inmediato y tangible

- Centralización de datos en un único sistema.
- Reducción significativa del trabajo manual.
- Información precisa que permite ahorrar y justificar decisiones.
- Control de costes operativos.
- Optimización de renovaciones.
- Reducción de emisiones como valor añadido ESG.

9.5 Diferenciación frente a alternativas

- No es un Excel avanzado: es **inteligencia de flota**.
- No es un GPS: es **optimización holística de costes, uso y emisiones**.
- Es una herramienta transversal para dirección, operaciones, finanzas y sostenibilidad

9.6 Cierre

- Propuesta de analizar una parte de la flota para ver oportunidades reales de mejora.
- Demostración práctica del impacto de SwitchFleet.PRO sin compromiso.
- Mensaje de cierre: mejor decisión, ahorro inmediato y transición energética segura

10. Objeciones y respuestas

Objeción 1: "Ya lo hago con Excel."

Respuesta:

Excel sirve para almacenar datos; no para analizarlos, actualizarlos, detectar ineficiencias ni generar recomendaciones automáticas.

Objeción 2: "Mi flota es pequeña."

Respuesta:

Precisamente en flotas pequeñas cada euro cuenta más. SwitchFleet.PRO permite controlar cada coste y evitar sobre inversiones.

Objeción 3: "No tenemos tiempo para adoptar una herramienta nueva."

Respuesta:

La plataforma está diseñada para configurarse en minutos. No requiere despliegue, infraestructura ni formación compleja.

Objeción 4: "Tengo un sistema de telemetría."

Respuesta:

La telemetría dice dónde está el vehículo, permite identificar mejores rutas, etc, pero no cuánto cuesta, si está bien dimensionado o su impacto ambiental. SwitchFleet.PRO complementa esos sistemas.

11. Cierre final

Un asociado del Programa **Partners SwitchFleet.PRO**, vende **eficiencia, sostenibilidad y control financiero**. La plataforma aporta valor inmediato a cualquier organización con vehículos.

SwitchFleet.PRO no es solo una plataforma; es un **acelerador de negocio** para quien lo recomienda.

Permite a los partners generar ingresos recurrentes, fidelizar a sus clientes y posicionarse como asesores estratégicos en eficiencia, transformación digital y sostenibilidad.

Unirse al Programa **Partners SwitchFleet.PRO** es entrar en un ecosistema donde:

- El producto convence.
- El cliente ve valor inmediato.
- El partner gana dinero de forma previsible.